

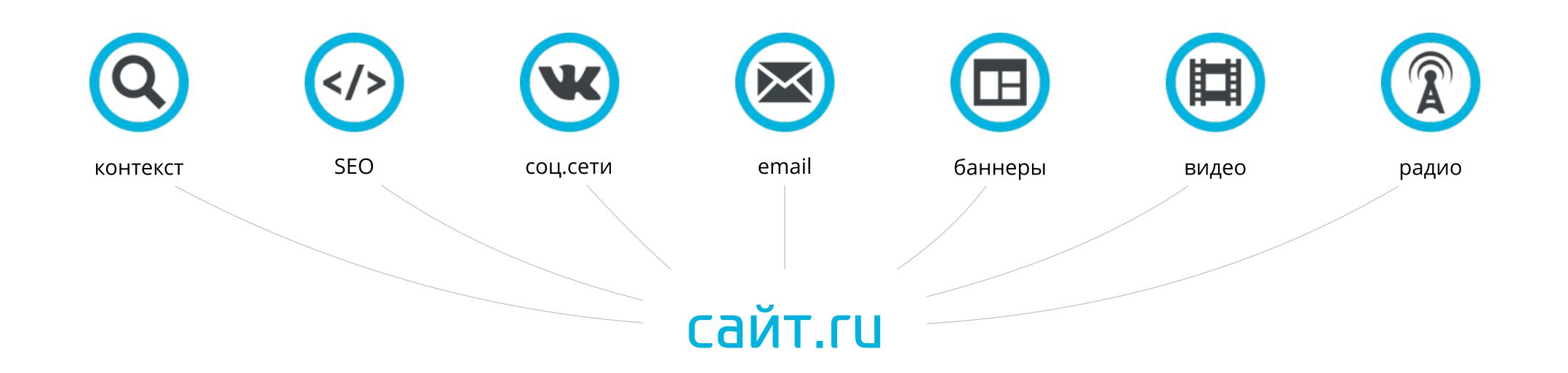
НА ПРИМЕРЕ







#### ДЛЯ ЧЕГО НУЖЕН КОЛЛТРЕКИНГ?



## ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИСТОЧНИКА ЗВОНКА



## ДИНАМИЧЕСКИЙ КОЛЛТРЕКИНГ



#### CTATICTICKA

5 000 000 звонков определено

70% обращений приходит через звонки

8% звонков не принимаются

2% средняя конверсия в обращение

20% клиентов обращаются при повторном посещении сайта





7,7 млрд руб 580 млн руб

ВЫРУЧКА СЕТИ В 2013г ВЫРУЧКА ИМ В 2013г



#### АНАЛИЗ КАНАЛОВ

| Nº    | Источник                            | Тип источника | Число обращений<br>(заявки + звонки) | Затраты на источник | Стоимость<br>обращения |
|-------|-------------------------------------|---------------|--------------------------------------|---------------------|------------------------|
| 1     | Яндекс                              | Органика      | •••                                  | •••                 | •••                    |
| 2     | Яндекс.Директ                       | Контекст      | ***                                  | •••                 |                        |
| 3     | Прямой заход                        | Прямой        | •••                                  | •••                 |                        |
| 4     | Google AdWords                      | Контекст      | •••                                  | •••                 |                        |
| 5     | Admitad                             | CPA           |                                      |                     |                        |
| Показ | <u>ать остальные источники (ещё</u> | )             |                                      |                     |                        |

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ ОБРАЩЕНИЯ ВО ВСЕХ КАНАЛАХ ПРИОРЕТИЗАЦИЯ КАНАЛОВ, РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БЮДЖЕТА



## ОПТИМИЗАЦИЯ КОНТЕКСТА

| Nº     | Запрос                            | Число<br>звонков | Число<br>заказов | Стоимость<br>обращения | Вывод                  |
|--------|-----------------------------------|------------------|------------------|------------------------|------------------------|
| 1      | Купить диван                      | 10               | 50               | •••                    | 1 место спецразмещения |
| 2      | Детская кровать                   | 2                | 3                |                        | Вход в спецразмещение  |
| 3      | Набор посуды                      | 1                | 0                | •••                    | Вход в гарантию        |
| 4      | Шкаф-купе                         | 0                | 0                |                        | Отключить              |
| 5      | Купить кухню                      | 15               | 0                |                        | 1 место спецразмещения |
| Показа | <u>ать остальные запросы (ещё</u> |                  |                  |                        |                        |

ОПТИМИЗИРУЕМ ЗАТРАТЫ НА КОНТЕКСТ РОСТ ЗВОНКОВ НА 20% В ДЕНЬ



## ОПТИМИЗАЦИЯ ОРГАНИКИ

| Nº     | Запрос                            | Число<br>3вонков | Позиция в<br>Яндекс | Стоимость обращения | Вывод           |
|--------|-----------------------------------|------------------|---------------------|---------------------|-----------------|
| 1      | Купить диван                      | 10               | Топ-3               | •••                 | Все ок          |
| 2      | Детская кровать                   | 2                | 15 позиция          |                     | Не приоритет    |
| 3      | Набор посуды                      | 1                | 78 позиция          | •••                 | Не приоритет    |
| 4      | Шкаф-купе                         | 0                | 40 позиция          |                     | Отключить       |
| 5      | Купить кухню                      | 15               | Топ-10              | •••                 | Выводим в Топ-5 |
| Показа | <u>ять остальные запросы (ещё</u> | )                |                     |                     |                 |

ОПТИМИЗИРУЕМ SEO

ОЖИДАЕМ РОСТ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЧЕРЕЗ 3-4 МЕСЯЩА



введение / Hoff / советы

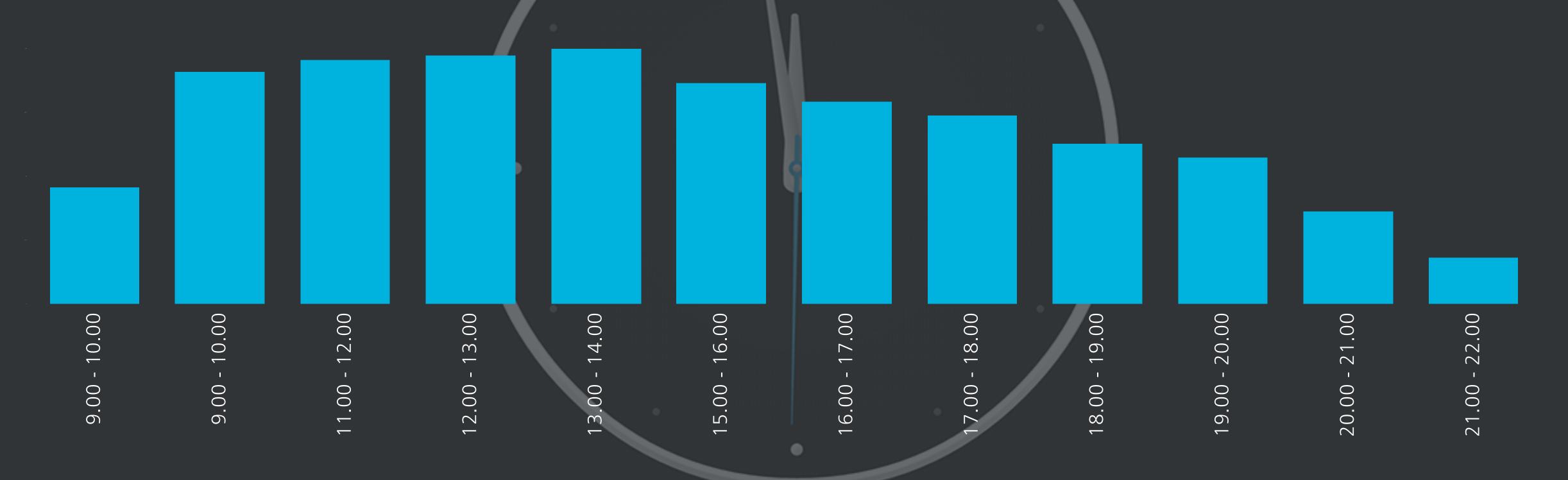
#### КОНВЕРСИЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ДНЯ НЕДЕЛИ



УВЕЛИЧИВАЕМ ЗАТРАТЫ НА РЕКЛАМУ В СРЕДУ И ЧЕТВЕРГ - САМЫЕ АКТИВНЫЕ ДНИ



### КОНВЕРСИЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВРЕМЕНИ



УСИЛЕНИЕ РЕКЛАМЫ В ПИКОВЫЕ ЧАСЫ ОПТИМИЗАЦИЯ РАБОТЫ КОЛЛ-ЦЕНТРА



## ВРЕМЯ ДО ОБРАЩЕНИЯ



МОТИВИРУЕМ ПОЗВОНИТЬ В ПРАВИЛЬНОЕ ВРЕМЯ +10% ЗВОНКОВ

#### Есть вопросы?

Оставьте свой телефон и мы свяжемся с вами в течение 30 секунд или быстрее

00:30

Позвоните мне

CALLTOUCH

## PESY/IBTAT

+100% звонков ежедневно в ИМ

-30% затрат на контекст

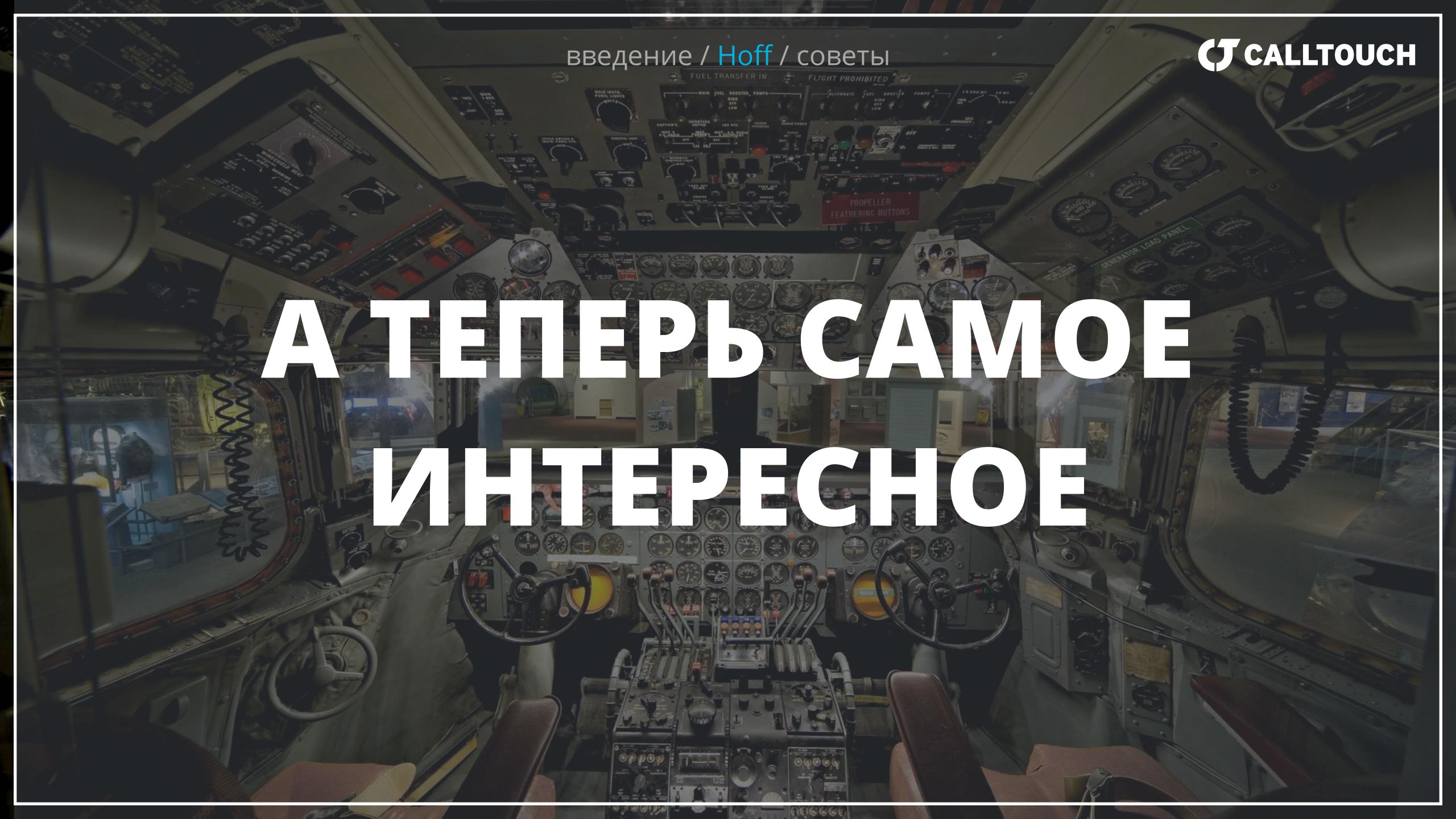
-30% стоимость онлайн-заказа

стоимость привлечения звонка

-60%

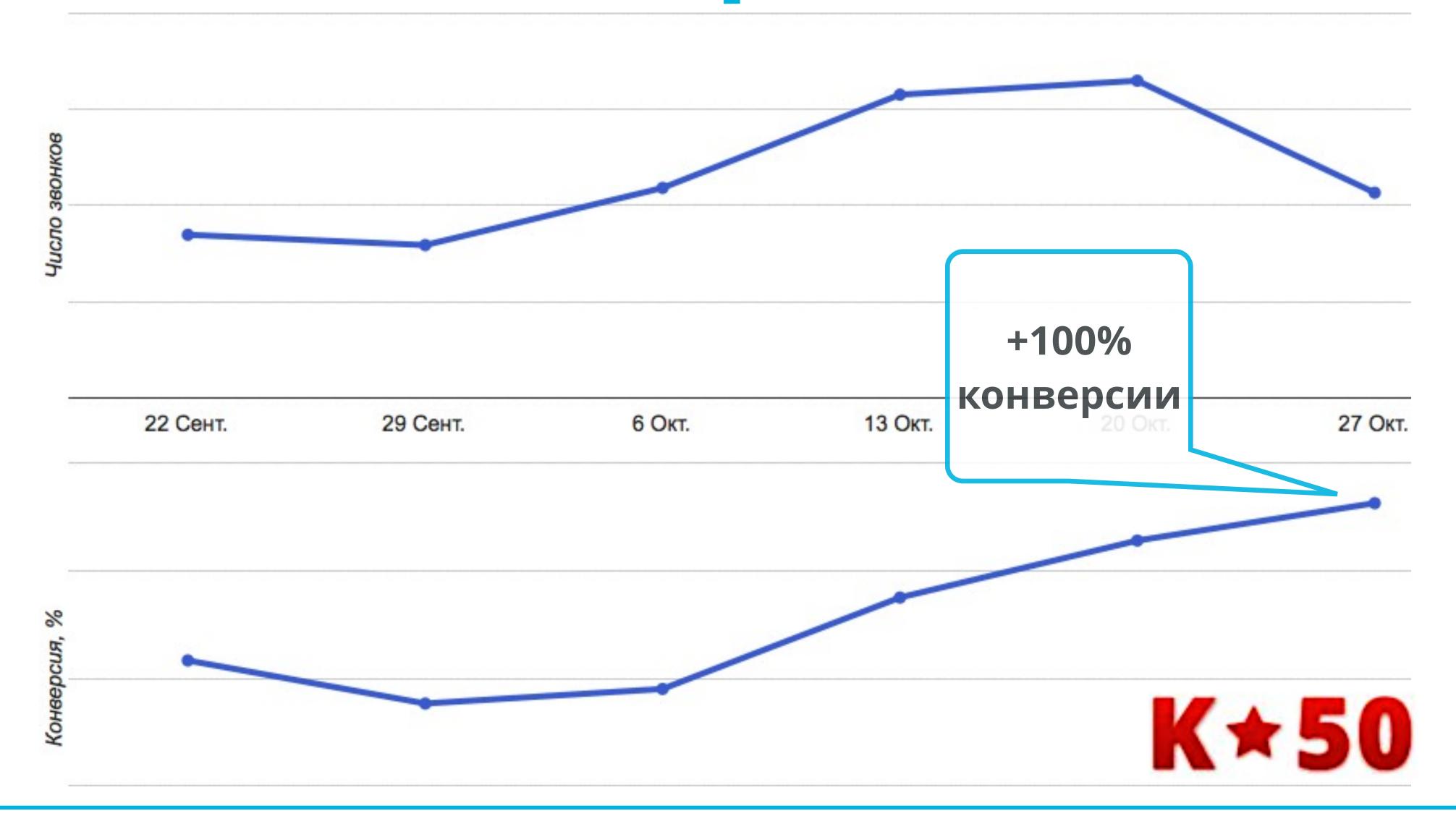








## АВТОМАТИЗАЦИЯ КОНТЕКСТА







#### ПРОВЕРКА НА РАЗНЫХ БРАУЗЕРАХ

|   | Браузер | Количество<br>посещений   | Количество<br>заявок | Количество<br>звонков    | Количество<br>уникальных<br>звонков | Количество<br>целевых звонков | Количество<br>уникальных<br>целевых звонков | Количество<br>сделок | Конверсия в сделки           | Конверсия в<br>обращения     |
|---|---------|---------------------------|----------------------|--------------------------|-------------------------------------|-------------------------------|---|----------------------|------------------------------|------------------------------|
|   |         | 352928<br>Всего за период | О<br>Всего за период | 22737<br>Всего за период | 13440<br>Всего за период            | 18898<br>Всего за период      | 10849<br>Всего за период                    | О<br>Всего за период | 0.00%<br>Всего за период (%) | 3.81%<br>Всего за период (%) |
| 1 | Chrome  | 8652                      | 0                    | 609                      | 420                                 | 510                           | 355   | 0                    | 0.00%                        | 4.85%                        |
| 2 | Firefox | 3122                      | 0                    | 223                      | 148                                 | 189                           | 131   | 0                    | 0.00%                        | A 7A%                        |
| 3 | Opera   | 2899                      | 0                    | 144                      | 110                                 | 122                           | 93  | 0                    | 0.00%                        | 3.79%                        |
| 4 | Safari  | 5163                      | 0                    | 327                      | 240                                 | 293                           | 212   | 0                    | 0.00%                        | 4.65%                        |

Остальные посещения (ещё 10)

Количественные показатели по типу браузера

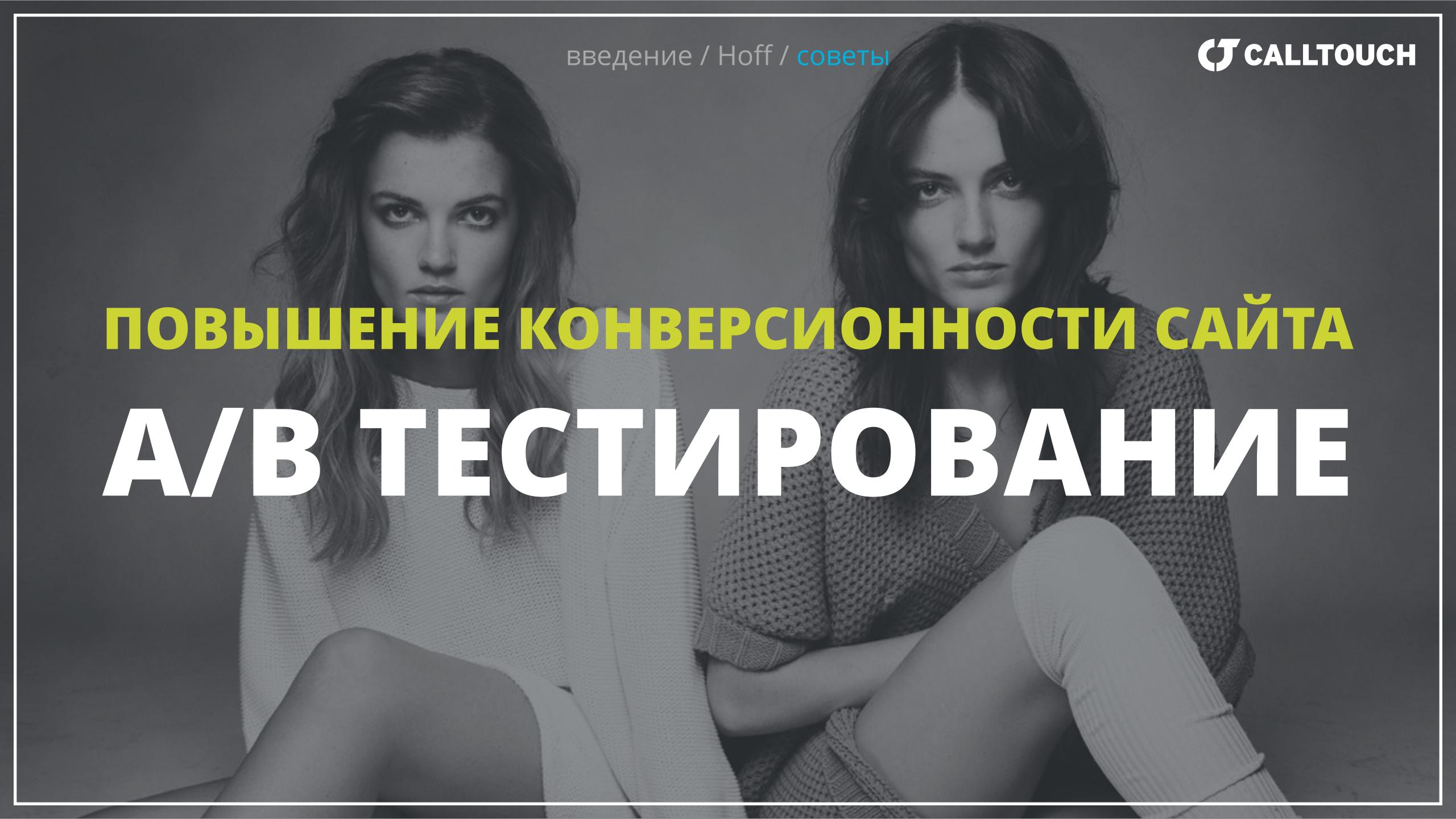
3 Заявки Заонки Уникальные звонки Ицелевые звонки Сделки

600

200

Chrome Firefox Opera Safari

Браузер





#### ROI OTHET

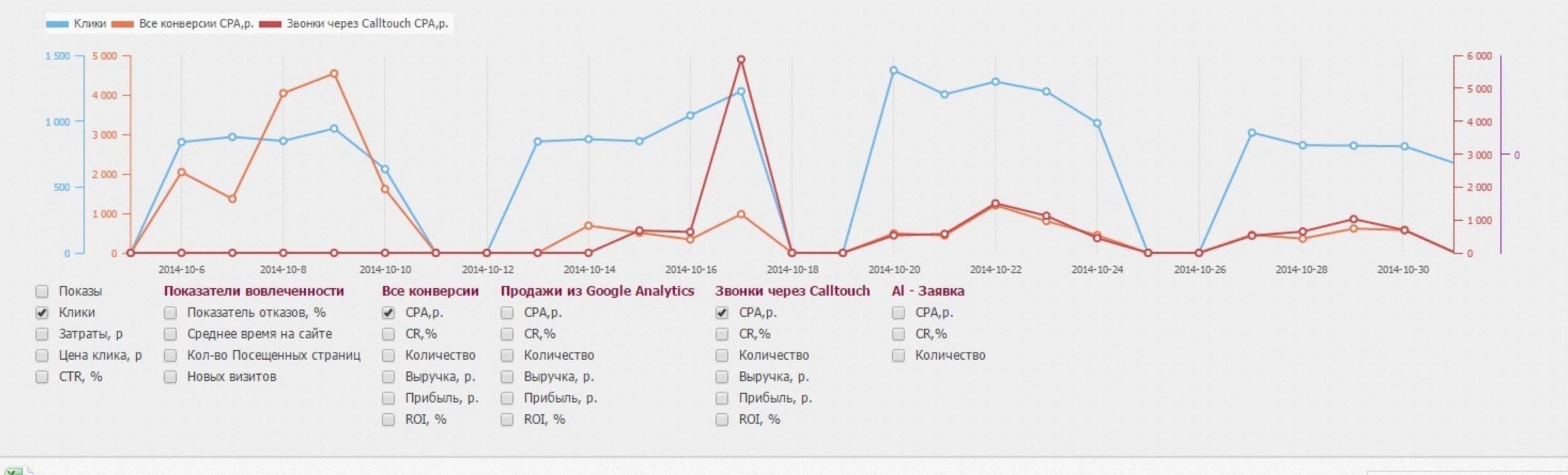
| Nº | Источник       | Затраты | Уник.<br>звонки | Стоимость<br>звонка | Доход/<br>уник.звонки | Всего<br>сделок | Доход  | ROI (Доход/<br>Затраты) |
|----|----------------|---------|-----------------|---------------------|-----------------------|-----------------|--------|-------------------------|
| 1  | Выставка       | 150000  | 71              | 2113                | 4366                  | 31              | 310000 | 207 %                   |
| 2  | Яндекс         | 50000   | 77              | 649                 | 1169                  | 9               | 90000  | 180 %                   |
| 3  | Яндекс.Директ  | 213487  | 76              | 2809                | 2368                  | 18              | 180000 | 84 %                    |
| 4  | Google         | 20000   | 42              | 476                 | 3000                  | 13              | 126000 | 630 %                   |
| 5  | Баннер         | 100000  | 28              | 3571                | 3000                  | 8               | 84000  | 84 %                    |
| 6  | Google Adwords | 92870   | 53              | 1752                | 3000                  | 16              | 159000 | 171 %                   |
| 7  | Партнеры       | 50000   | 46              | 1087                | 2391                  | 11              | 110000 | 220 %                   |



# отработка непринятых вызовов МГНОВЕННЫЙ CALLBACK



## АВТОМАТИЗАЦИЯ КОНТЕКСТА





ПОКАЗАТЕЛИ ВОВЛЕЧЕННОСТИ

| Рекламная<br>система | Canada  | Показы  | Vauna  | CTR, | Цена клика, | Затраты,  |            |          |      | конверсии<br>тавная цель |               |        |            |          |      | из Google A   |                 |        |            | Зв       | онки | нерез Callt   | ouch            |       |            | - Заявка<br>Цель 14 - | Spinstone |
|----------------------|---------|---------|--------|------|-------------|-----------|------------|----------|------|--------------------------|---------------|--------|------------|----------|------|---------------|-----------------|--------|------------|----------|------|---------------|-----------------|-------|------------|-----------------------|-----------|
|                      | Статус  |         | КЛИКИ  | %    | <u>P</u>    | <u>p</u>  | Кол-<br>во | CPA, p   | CR,  | Выручка,                 | Прибыль,<br>р | ROI,   | Кол-<br>во | CPA, p   | CR,  | Выручка,<br>р | <u>Прибыль,</u> | ROI,   | Кол-<br>во | CPA, p   | CR,  | Выручка,<br>р | <u>Прибыль,</u> | ROI,  | Кол-<br>во | CPA, p                | CR,       |
| Итого                |         | 647 948 | 19 109 | 2.95 | 4.6         | 87 957.74 | 127        | 692.58   | 0.66 | 1 341 894.8              | 335 473.7     | 281.4  | 34         | 2 586.99 | 0.18 | 1 334 574.8   | 333 643.7       | 279.32 | 77         | 1 142.31 | 0.4  | 7 320         | 1 000           | 07.92 | 14         | 6.282.7               | 0.07      |
| Google Adwords       | Активен | 236 131 | 7 687  | 3.26 | 3.68        | 28 252.94 | 16         | 1 765.81 | 0.21 | 90 202                   | 22 550.5      | -20.18 | 6          | 4 708.82 | 0.08 | 90 202        | 22 550.5        | -20.18 | 0          | 0        | 0    | 0             |                 | 411   | vt         | ics                   | 2         |
| Yandex Direct        | Активен | 411 817 | 11 422 | 2.77 | 5.23        | 59 704.8  | 111        | 537.88   | 0.97 | 1 251 692.8              | 312 923.2     | 424.12 | 28         | 2 132.31 | 0.25 | 1 244 372.8   | 311 093.2       | 421.05 | 77         | 775.39   | 0.67 | 7 320         | 1               | ,     | <u>ر</u>   |                       | 4         |



+ 7 (495) 401-77-77

info@calltouch.ru

facebook.com/calltouch

www.calltouch.ru