

The background is a dark teal color with various financial symbols and numbers scattered across it. Symbols include the dollar sign (\$), yen sign (¥), euro sign (€), and pound sign (£). Numbers are in various sizes and colors (teal, light green, yellow). Some numbers are accompanied by arrows pointing up or down, suggesting market trends. The overall theme is finance and economics.

b2basket

Между двух  
баррикад

# Сергей Егорушкин

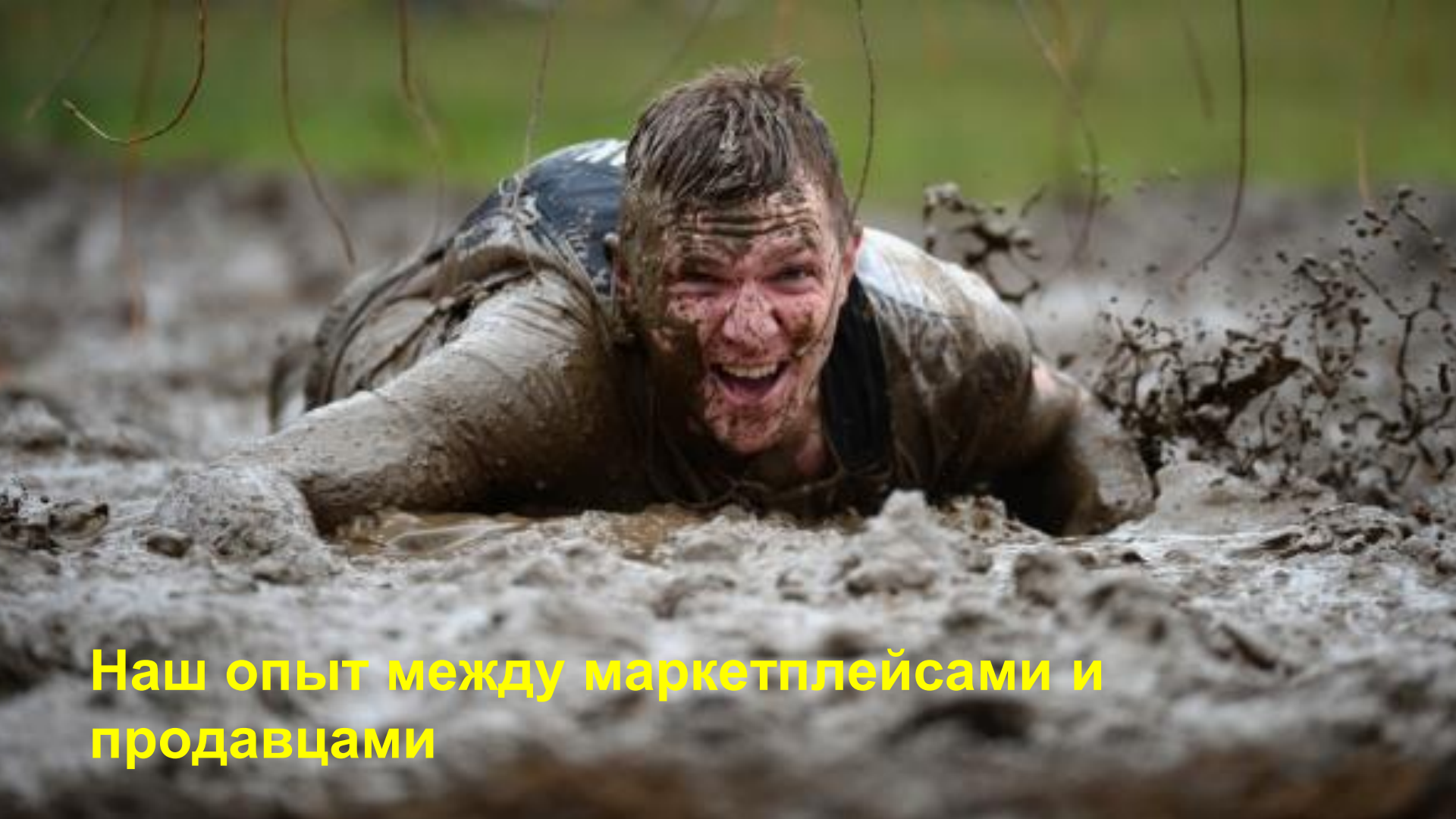
Партнер B2Basket

Почти 7 лет мы занимаемся размещением на прайс-площадках  
2 года ведем на маркетплейсах



A long, straight asphalt road stretches into the distance through a desolate, mountainous landscape under a cloudy sky. The road is flanked by brown, rocky hills with patches of snow. The sky is overcast and grey. The overall mood is somber and contemplative.

**Почему остался всего лишь год, чтобы успеть  
в последний вагон?**



**Наш опыт между маркетплейсами и продавцами**

# 1. Типы мерчантов на маркетплейсах

Основные плюсы и минусы



## Чаще всего это:

- Вендор, бренд
- Дистрибьютор, перепродавец
- Интернет-магазин

Казалось бы, при чем тут D2C...



## Что мешает продавать

Самые частые факторы:

- Контент
- IT и «так исторически сложилось»
- Оптовый отдел ;)
- «Мы так не можем/не будем/не хотим»
- Многогранные коммуникации (логистика, маркетинг, IT и т.д.)
- Офлайн привычки
- Ментальные ограничения



## 2. Проблемы маркетплейсов

И подмена понятий





## Из основных проблем:

- Стремительное развитие и кризис роста
- Динамичные изменения в IT части
- Трансформация моделей и «комиссионная торговля»
- Нет «медиапланов» 😊
- Не все категории представлены

и еще немного...



# Что на самом деле продают маркетплейсы?

В первую очередь  
пользовательский опыт!



**3.**

# Экосистема вокруг маркетплейсов

И почему это хорошо



## Как жить в таких отношениях?



<https://yandex.ru/promo/beru/techpartners>

<https://docs.ozon.ru/partners/tehnologicheskie-partnery>

[https://sell.aliexpress.com/ru/\\_pc/ru\\_service\\_market.htm](https://sell.aliexpress.com/ru/_pc/ru_service_market.htm)



*Почему остался год*



# Спасибо!

Есть вопросы?

+7 915 301 2311  
s@b2basket.ru  
b2basket.ru

